

# UNIRITA

## Magazine

ユニリタマガジン

7  
2018

### 特集

## Japan IT Week 春 2018

第23回 ビッグデータ活用展 春 出展レポート

### 新ビジネスコラム

## 経営情報可視化を進める上での 現状整理と解決すべき課題

### 製品&サービス最新トピック

## Waha! Transformer Ver5.1.3 Excel 連携機能 機能強化で Excel 業務の自動化を加速

### システム管理者の会

## 7月最終金曜日は システム管理者感謝の日

### UNIRITAユーザ会

## 平成30年度 研究部会活動がスタートしました!

### パートナー様ご紹介

## 帳票を販売促進のメディアへとイノベーション 雲票と広告入り帳票のコラボレーション ～さらに O2O 活用で紙からデジタルへ～

ユニリタ  
イメージキャラクター  
ホラン千秋



パートナー様  
ご紹介

# 帳票を販売促進のメディアへとイノベーション 雲票と広告入り帳票のコラボレーション ～さらに O2O 活用で紙からデジタルへ～

## なぜリコージャパンが販売促進を?

リコージャパン株式会社(以下、リコージャパン)はこれまで、プリンティング、ITインフラ、アプリケーション(以下、アプリ)などのサービスにより、業務環境改善や効率化をサポートしてきました。そうして皆さまのビジネスに寄り添うなかで私たちは、もっと直接ビジネス成功のお役に立てないだろうか考えたのです。つまり、お客様の売上拡大・販売促進です。今回は、そのなかでも情報システム部門の方々から発信できる販売促進施策をご紹介します。

### 基幹帳票に関するコスト削減事情

昨今のペーパーレス化の流れから、基幹帳票(請求書・納品明細書・製造指示書など)も電子化などのコスト削減案を検討されてきたことと思います。リコージャパンはこれまで、基幹帳票に関するさまざまなコスト削減案をお客様に提示してまいりました。

例えば、電子化、分散印刷、ホストマイグレーションに伴う、専用プリンタの廃止やプリントアウトソーシングなど...

それでも無くすることができない基幹帳票の紙出力。主に対外的に発行する帳票が多いのではないのでしょうか?

なぜ無くすることができないのか?それは、受け取った方に確認する工程が必ず発生しているためです。

### 販売促進費は投資として

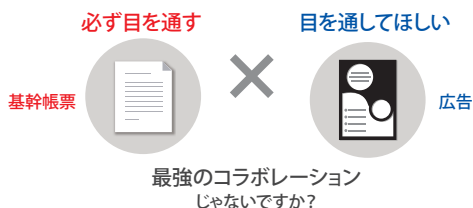
一方、同じ紙の出力でも、コストではなく、売上拡大のための投資と考えられている出力もあります。例えばDM・チラシ・カタログなどの広告です。

販促部門の関心事は、その投資のROIをどのように高い値にするか、これに尽きるといっても過言ではありません。

いかに反応率の良い広告メディアに掲載するか。どのようなセグメントでアプローチするか。時には、コンサルティング費を払ってまでもこれらを探し求めています。

身内に最適な広告メディアがあるかも知れないのに...

この点に注目したリコージャパンは今、電子化や出力削減が難しく、コストとして考えていた基幹の対外帳票を新しい観点で活用しようとしています。



### 最強のコラボレーションとは

必ず確認する基幹帳票と、多くの人の目に触れてほしい 広告の特徴を利用して、広告入り対外帳票を考案しました。

自社の広告を入れることはもちろん可能ですし、広告掲載料を頂いて、他社の広告を入れることで、対外帳票が立派な広告メディアに变身し、新しい価値を持つことになります。

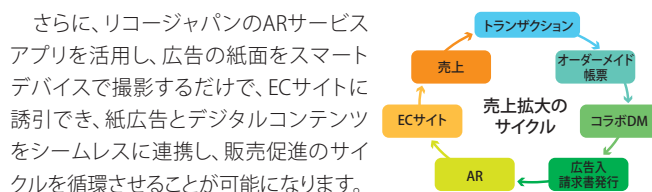
### ユニリタとの取り組み

リコージャパンは帳票作成製品を持つユニリタと共同で、コストと考えられていた帳票を販促メディアに変身させる実現案を検討しました。

従来の帳票で多く見受けられるのが、印字データは数行で、罫線のみ印字された空白のスペースです。

私たちはここに着目し、ユニリタの帳票作成技術で、無駄なスペースを削除し、データ量に合わせて可変するオーダーメイド帳票を作成します。

出来上がったスペースにリコージャパンのCMSとパリアブルプリント技術で広告入り帳票を作成し、営業支援ツールとして有効活用します。



**実際にARアプリRICOH CP Clickerでこの紙面をクリック!**  
App Store/Google Play™からダウンロード(アプリ名:RICOH CP Clicker)

かんたん3ステップで 楽しい・便利!

Step1 見る (View) Step2 選ぶ (Select) Step3 知る・楽しむ (Learn & Enjoy)

### 情報システム部門の皆さまから販売促進を!

基幹帳票(主に請求書・納品明細)という注目度の高い広告メディアを運用管理している情報システム部門の皆さまだからこそ、実現できる販売促進施策があります。

リコージャパンは、ユニリタと協力して、その実現をお手伝いさせていただきます。コスト削減から視点を変えて、販売促進への貢献の為にぜひご活用ください。

**お問い合わせ先** リコージャパン株式会社  
新規事業本部 PP事業部マーケティングサービス推進室  
TEL:050-3534-2107



株式会社 ユニリタ www.unirita.co.jp

本社 〒108-6029 東京都港区港南2-15-1 品川インターシティA棟 TEL 03-5463-6383  
名古屋事業所 〒451-0045 名古屋西区名駅3-9-37 合人社名駅3ビル(1B48KTビル) TEL 052-561-6808

ユニリタグループ 株式会社アスペックス / 株式会社ビーティス / 株式会社データ総研  
備実必(上海)軟件科技有限公司 / 株式会社ビーエスピーソリューションズ  
株式会社ユニ・トラント / 株式会社ユニリタプラス / 株式会社無限